



全球矿产资源开发与全产业链布局

Global mineral resource development and full industry chain layout



第一部分

公司简介

Company Profile



科宝金属与科宝资本简介

科宝金属 (KoBold Metals)

技术驱动型矿产勘探公司



成立于
2018年



公司总部：
美国加利福尼亚州的伯克利



专注于利用人工智能 (AI) 和人类智能 (HI) 技术进行矿产资源的勘探和开发。

科宝资本 (KoBold Capital)

科宝金属的子公司



成立于
2024年



总部位于
全球金融中心之一的香港



专注于
拓宽投资者的参与渠道

通过在亚太地区的布局，科宝资本不仅为母公司提供强大的支持，还确保科宝金属的全球战略能够在这一重要市场得到有效执行。



全球布局与战略愿景

科宝金属在全球范围内积极布局矿产资源的勘探和开发

超过**60**个
矿产项目

北美

南美

非洲

大洋洲

这些项目涵盖了多种关键矿产资源



铜



金



锂



钴



稀有金属

总占地面积约**6500**平方公里

分布在美国、加拿大、墨西哥、赞比亚、莫桑比克、澳大利亚、巴布亚新几内亚等国家，

战略愿景

通过整合先进的AI与HI技术，提升矿产勘探的效率和精准度，推动全球矿业进入智能化、数据化的新阶段。



在这一愿景的指引下，科宝金属积极推进全球化战略，不断扩展在各大洲的业务版图。同时，科宝资本在亚太地区的设立，进一步巩固了公司在全球市场中的领导地位，为未来的长远发展奠定了坚实基础

投资与财务支持

自成立以来

科宝金属得到了来自全球顶级投资者的强力支持。



突破能源投资公司

Breakthrough Energy
Ventures



杰夫·贝索斯

亚马逊创始人



挪威国家能源公司

Equinor



必和必拓 (BHP)

全球最大的采矿公司

为科宝的技术研发、项目勘探、全球扩展提供了充足的资金和资源支持。

截至目前

3 轮融资

累计筹集资金超过
4亿美元

这些资金主要用于技术创新、项目开发以及全球业务扩展。

展望未来

科宝金属计划在**2025**年进行首次公开募股 (IPO)，并在纳斯达克上市。

第二部分

企业文化

Corporate Culture



核心价值观：科技、创新、诚挚、信赖

科宝金属及科宝资本秉持四大核心价值观

科技 01

科宝致力于通过先进的AI和HI技术，提升勘探和开发效率，以科学手段开拓未来矿产资源。



诚挚 03

我们承诺对客户、合作伙伴、员工以及股东保持高度的诚实与透明，以赢得长久的信任。



创新 02

我们不断探索新的技术、新的商业模式和新的市场机会，以确保在激烈的全球竞争中保持领先地位。



信赖 04

我们致力于构建值得信赖的品牌形象，以稳健的业务运营和卓越的业绩回报，赢得广泛的信赖。



愿景：从勘探到零售——全产业链布局

愿景 Vision

成为全球领先的全产业链矿业企业。

业务范围



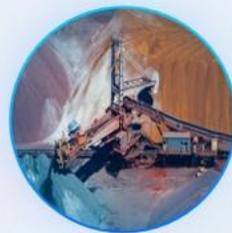
矿产资源的
勘探和开采



矿产加工和黄金
珠宝的零售领域

使命 Mission

我们旨在为全球客户提供更优质、更多样的产品和服务，实现从资源开发到终端市场的无缝衔接



矿产资源的源头勘探

垂直整合



终端产品的销售

科宝希望通过创新的全产业链布局，不断提高资源利用效率，优化供应链管理，最终实现公司和客户的双赢。

社会责任与可持续发展承诺

科宝金属及科宝资本深知企业在快速发展的同时，肩负着对社会和环境的责任。

环保承诺

我们采用先进的**环保技术**，实施严格的环境管理措施，确保在矿产开采过程中降低能耗、**减少污染**，并在开采后进行土地复原和生态修复。



社区发展

我们通过**提供就业机会**、支持**当地教育**和**医疗事业**，以及推动基础设施建设，积极参与当地社区的发展建设，提升社区居民的生活质量。



可持续发展

科宝在全球的矿产项目中，均采用了可**持续发展规划**，确保矿产资源的开发不会对未来的生态环境和社会发展造成负面影响。



第三部分

项目介绍

project introduction



全球矿产项目概述

超过**60**个
矿产项目

北美

南美

非洲

大洋洲

这些项目涵盖了多种关键矿产资源



铜



金



锂



钴



稀有金属

这些矿产项目不仅确保了科宝金属在全球矿业市场的竞争力，也为公司未来的发展提供了坚实的资源保障。



总占地面积约**6500**平方公里



重点项目：赞比亚Mingomba矿床

赞比亚Mingomba矿床是科宝金属当前最重要的项目之一，也是全球矿业界备受瞩目的超级矿床。

Mingomba矿床位于赞比亚北部，蕴藏着丰富的**铜和黄金资源**



铜矿石



世界三大铜矿之一

储量约为
2.47亿吨

平均品位为
3.6%

相当于900万吨铜金属，估值达900亿美元。



黄金



全球十大金矿之一

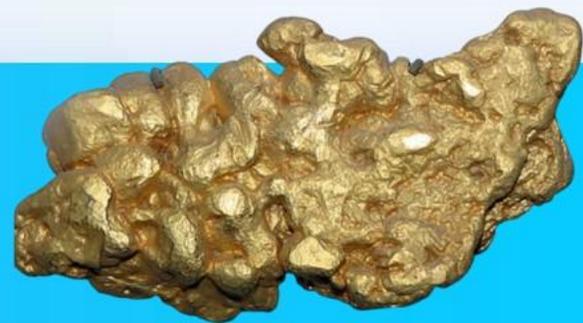
探明储量
45.36吨
约146万盎司

估值约为
35亿美元

Mingomba矿床的开发不仅是科宝在非洲市场的重大突破，也是公司全球战略的重要组成部分。

全球淘金计划及储量预售

这一计划旨在通过预售Mingomba矿床的部分黄金储量，向全球投资者开放参与这一世界级矿产开发的机会。



49%即22.23吨

用于

全球淘金计划
暨储量预售

全球淘金计划
的推出

科宝金属在全球矿业市场迈出的重要一步

提高了资金使用效率

还加快了矿床的开发进程

进一步提升了公司在国际金融领域的影响力

这不仅是对矿业市场的一次大胆创新，也是对传统矿业融资模式的一次突破。

第四部分

核心团队

core team



创始人及董事会成员简介

库尔特·豪斯

Kurt House

联合创始人兼
首席执行官 (CEO)

曾在贝恩公司从事私募股权和企业咨询工作。

曾担任斯坦福大学兼职教授，并曾担任麻省理工学院KAUST研究员



克莱蒙特学院
物理学
学士学位



哈佛大学
应用数学和地球科学
博士学位

他致力于通过创新技术和可持续发展策略，
引领公司在全球矿业市场上占据主导地位。



创始人及董事会成员简介

Josh Goldman

联合创始人兼
总裁 (President)

曾担任麦肯锡公司的顾问，为领先的能源和材料公司提供战略、公司财务、运营和高级分析方面的咨询



哈佛大学
物理学
博士学位



伦敦帝国理工学院
科学史
硕士学位



剑桥大学
应用数学
硕士学位



康奈尔大学
物理学
学士学位



创始人及董事会成员简介

姆菲克伊·马卡伊

非洲首席执行官 (CEO)

Mfikeyi Makayi

曾在赞比亚和非洲最大的铜矿之一、First Quantum的Kansanshi铜金矿的采矿业务部门工作，并在全球内部审计部门工作。



土木工程
学士学位

环境工程
硕士学位



卡姆伯恩矿业学院采矿工程
硕士学位

专业人士，拥有超过**15年**的行业经验



科宝资本亚太区管理团队

毕业于斯坦福大学



斯坦福大学经济学士学位



曾在高盛资本投资管理部IMD
任职，从事私募股权和企业咨
询工作



亚太区总裁
陈宇 Allen Chen



亚太区首席执行官
李冠逸 Jason Lee

毕业于哈佛大学

哈佛大学工商管理硕士学位

他在世界顶尖投行黑石集团工作
多年，参与了多个矿业项目的并
购和融资

全球科学家团队



肖恩·尼尔森

Shane Nielsen

首席地质学家

Shane Nielsen是科宝金属的首席地质学家，在世界级金属项目中拥有超过15年的勘探和资源定义经验。Shane拥有新西兰惠灵顿维多利亚大学地质与环境科学学士学位，并且是澳大利亚地质学家协会的成员。



奥黛丽·劳伦斯

Audrey Lawrence

数据系统工程主管

她曾在大型科技公司和快速发展的初创公司领导数据团队。Audrey最近领导了Amazon Timestream的提取和存储组织，这是一个完全无服务器、高度可扩展的AWS分布式时间序列数据库。Audrey在哈佛穆德学院获得了计算机科学学士学位



法比亚娜·皮克

Fabiana Peek

发展与环境总监

拥有17年的国际经验。曾参与非洲和拉丁美洲的大型采矿项目。她的专业知识包括社会管理系统、利益相关者参与、社区发展、土地使用策略、重新安置行动计划、当地商业计划、环境、社会和治理（ESG）风险评估。

第五部分

产品与服务

Products and Services



科宝的技术优势：AI与HI勘探

科宝金属的核心竞争力之一在于其独特的**AI与HI（人类智能）**结合的勘探技术。

通过**AI与HI的有机结合**，科宝不仅降低了勘探的成本，还大幅提高了成功率，使得公司在竞争激烈的矿业市场中始终保持技术领先地位。

人工智能技术 (AI)

科宝能够迅速分析大量地质数据，预测潜在矿床的位置和资源储量。



人类智能 (HI)

公司将经验丰富的地质学家与AI技术结合，确保每一个决策都经过专家的审核与优化。



全球矿产资源开发服务

科宝金属提供一整套**全球矿产资源开发服务**：



科宝的**开发服务**：



技术支持



环境评估



社区参与



可持续发展规划

量身定制的
解决方案



丰富的项目管理经验和
先进的技术能力

资源开发
服务



能够提供高效且可持续
的资源开发服务。

世界各地快速
开展项目



公司的全球网络和合作伙伴
关系使其能够在世界各地快
速开展项目

零售与终端产品规划

科宝金属不仅专注于矿产资源的开发，还积极推进矿产资源向终端产品的延伸



推出一系列高附加值的终端产品

稀有金属合金

工业用精矿

消费者市场的奢侈品原材料

建立自有品牌和销售渠道

直接面向终端客户，提供高质量、高价值的产品。



通过这一战略，科宝金属不仅能够提高矿产资源的利用效率，还能为公司创造更多的利润增长点，同时进一步**强化其在全球市场的影响力。**

第六部分

市场分析

market analysis



人工智能产业市场现状与发展前景



高效和精准

AI的引入改变了传统的勘探方式，使得数据处理、预测分析和决策制定更加高效和精准。



应用广泛

随着大数据、云计算和机器学习技术的进一步成熟，AI在矿业中的应用将会更加广泛，覆盖从勘探到开采再到管理的各个环节。



全球人工智能市场的规模在未来几年内将保持高速增长

预计到2030年将达到**近万亿**美元的市场规模。

矿业领域作为AI技术的重要应用场景，尤其是在资源勘探和环境监测中的应用前景广阔。

矿业公司将能够以更低的成本、更高的效率找到和开发新的矿产资源

科宝在全球矿业勘探市场的竞争优势

显著的竞争优势



抗风险能力

公司通过在多个地理区域开展勘探和开发项目，分散了地缘政治和市场风险。

技术优势



这种技术结合不仅提高了勘探的效率和精度，还显著降低了项目的风险和成本。

行业合作伙伴网络

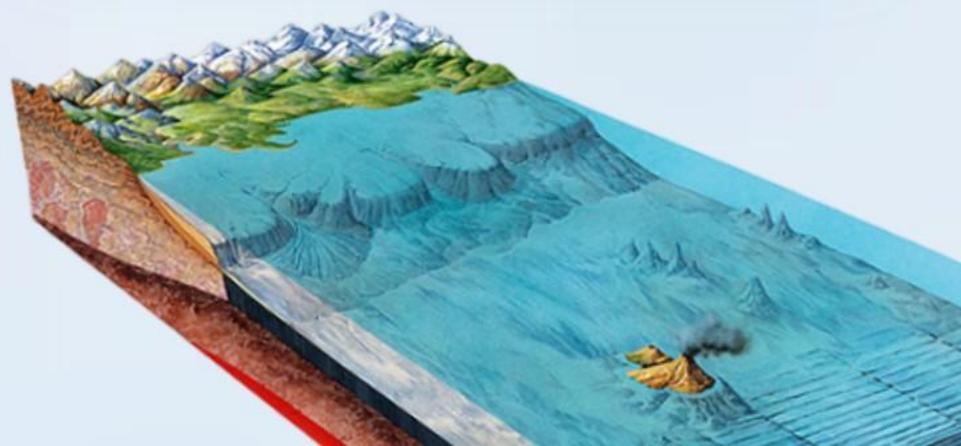


科宝与多家国际知名企业和研究机构建立了合作关系，进一步增强了其在技术、资源和市场方面的竞争力。

强大的财务支持



这使得公司能够在全球矿业市场中快速扩展其业务并抓住新的机会。



第七部分

合作伙伴

cooperative partner



全球战略合作伙伴概述

科宝金属致力于通过与全球领先企业和机构的战略合作，推动其矿业勘探和开发项目的成功。

公司与多个国际知名企业及研究机构建立了紧密的合作关系



主要合作协议及项目

合作
时间

合作
内容

挪威国家能源公司
(Equinor)

2019年8月

签订战略合作协议，Equinor入股科宝金属，获得使用科宝的AI与HI技术进行石油和天然气勘探的权利。

这一合作旨在利用科宝的先进技术提高油气勘探的效率和准确性。



嘉能可
(Glencore)

2020年1月

签署合作协议，嘉能可获得了科宝金属在加拿大魁北克拉各兰镍矿以南约1000平方公里的土地开采权。

致力于在该地区进行镍矿资源的开发和评估。

GLENCORE

爱尔兰科学基金会
(SFI)

2021年3月

达成合作伙伴关系，扩大在关键原材料领域的研究活动。

科宝将增强在矿产资源开发中的科研能力和技术储备



伦敦上市公司
Bluejay Mining

2021年8月

使用人工智能和机器学习技术，在格陵兰岛西海岸的Disko-Nuussuaq项目寻找铜、锂等电池金属原材料。

这一合作旨在推动新兴矿产资源的开发，满足全球对电池金属的需求。



必和必拓
(BHP)

2021年9月

达成合作协议，利用AI技术在西澳大利亚超过500,000平方公里的土地上寻找金、铜和镍等矿物。

合作还包括必和必拓在全球其他地区的勘探与开采项目。



第八部分

发展历程

development history



公司成立与早期发展

2018年

科宝金属 (KoBold Metals) 成立



美国加利福尼亚州伯克利

致力于利用人工智能 (AI) 和高级勘探技术 (HI) 进行矿产资源的探测与开发

2024年

科宝资本成立



总部立于全球金融中心之一的香港

旨在拓宽投资者的参与渠道，并将科宝金属的发展成果带给全球投资者。

全球项目拓展及合作

2019年8月 战略合作

科宝与挪威国家能源公司 (Equinor) 签订战略合作协议，入股科宝金属并合作开展石油和天然气勘探。

2021年3月 科研合作

与爱尔兰科学基金会 (SFI) 的应用地球科学研究中心iCRAG达成合作伙伴关系，扩大在关键原材料领域的研究。

2021年9月 技术合作

与必和必拓 (BHP) 达成合作协议，利用AI技术在西澳大利亚和全球其他地区进行矿物勘探与开采。

2020年1月 土地开采权

与嘉能可 (Glencore) 签署合作协议，获得加拿大魁北克拉各兰镍矿以南约1000平方公里的土地开采权。

2021年8月 矿产开发

与伦敦上市公司Bluejay Mining合作，在格陵兰岛西海岸的Disko-Nuussuaq项目寻找铜、锂等电池金属原材料。

所获荣誉与行业认可

2021年

最佳科技初创公司

★★★

科宝金属荣获伯克利最佳科技初创公司奖

2021年

AI 100公司

★★★

CB Insights评选

2021年

科技先锋

★★★

世界经济论坛评选



2023年

硅谷最新独角兽公司

★★★

被华尔街日报评为

2024年

胡润全球独角兽榜

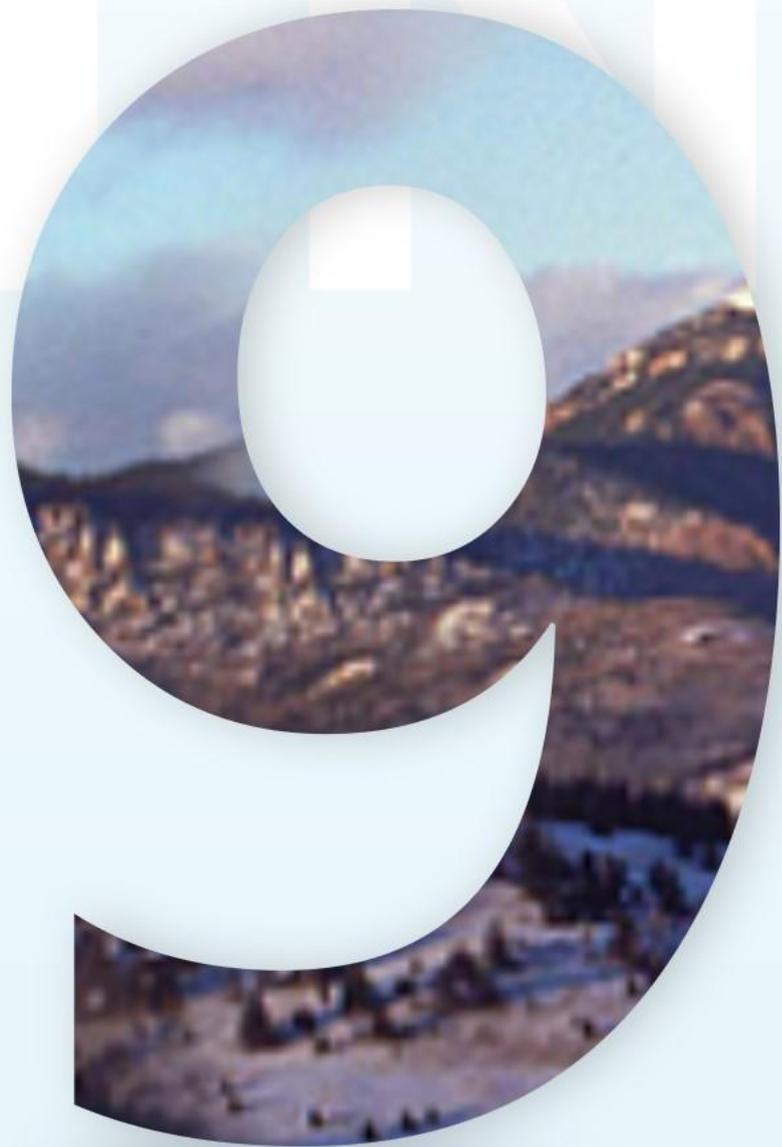
★★★

85亿人民币的企业估值入选《2024·胡润全球独角兽榜》，排名第976名

第九部分

未来展望

Future prospects



全球战略部署及投资计划

全球淘金计划



启动

该计划将Mingomba金矿储量总量**45.36吨的49%** (即**22.23吨**) 用于全球储量预售。

全球布局



扩展

科宝计划将其业务拓展至更多矿产资源丰富的地区，进一步加强在**非洲、澳大利亚和南美洲**的投资与开发，优化全球资源分配。

投资计划



融资目标

科宝已经完成三轮A、B轮融资，总筹集资金达**4亿**美元

全产业链发展蓝图

整合

科宝金属将实现从勘探、开采、加工到零售的全产业链布局。

我们的目标是打造一家百年的黄金品牌，成为并超越周大福、周生生等黄金珠宝品牌。



从勘探
到零售

技术
创新

环保与可持
续发展

持续推进可持续发展和环境保护，优化开采流程，减少资源消耗与环境影响。

AI与HI技术

继续引领矿业勘探领域的技术创新，利用人工智能（AI）和高级勘探技术（HI）提升资源探测精度和开采效率。



未来上市及长远发展目标

门店打造计划

全球门店

科宝黄金珠宝店将于2024年在全球地区陆续落地，计划在2025年在全球开设500家门店，2030年开设达到5000家门店！

上市计划

纳斯达克上市

科宝金属计划于2025年在纳斯达克上市，进一步提升公司全球影响力，为未来的发展提供更多资本支持。

长远目标

全球领导地位

致力于成为全球领先的矿业企业，通过持续创新和战略投资，实现市场份额的进一步扩大。

社会影响

通过矿产资源开发与社会责任的结合，推动当地经济发展，创造更多就业机会，提升社区生活质量。

持续增长

不断优化资源配置与业务模式，确保公司在全球矿业市场的持续增长与长期成功。



加入我们

科宝不仅为全球客户提供最优质的投资方案，还为客户提供更优质、更多样的产品与服务。

为提高每一位客户的生活生态服务：

K Club

可以获得丰厚的奖励与收益

可以完成从消费者到消费商的身份转变，参与到科宝黄金珠宝店开设；

可以享受K Club奢华礼宾服务及优惠：

酒店旅行



飞行交通



娱乐活动



美食盛宴



子女教育



医疗健康



K社区

体验科宝人工智能算力系统与参与矿场建设

K商城

购买或兑换科宝尊贵独家的黄金珠宝商品

K探索

配置科宝专属资产包